





【女性の社会進出、なんてしてはいけない】

なぜなら、そこでいう社会とは「男性社会」だからです。
成果を出し、カネを稼ぐ、男性社会に女性が進出したところで、疲れるだけですよね。
そこでもがいている女性は多い。苦しんでいる女性は多い。
そんな女性たちは、もう無理をする必要がない事を知ってほしい。

女性は女性の社会構造があり、すでにその社会に女性たちは所属している。
進出するという表現は、ハナからおかしいことになります。
また、女性社会とは、男性のそれとは向かう先からカタチまで全く違います。
だからこそ、うまくいく秘訣も全く違う。だから、やり方が全然違う。
まだ男性社会の名残があるから、そこにある程度合わせておく必要はあるものの、
それはこれからどんどん淘汰されていくでしょう。

進出すべきは男性の方なのです。女性社会に対し、現在の経済の状態を照らし合わせ
良いところを見つけ、活かし方を生み出し、苦手なところを補うために
自分たちの役割をそこであずかり受けていく必要があります。

女性の、女性による、女性のための社会。
ここで男性の役割を見出す事ができれば、新しい時代を生き抜く組織を作り出す事ができる。
それが出来なければ、男性社会の名残にしがみついているだけでいつしか淘汰される事になります。

正解は過去にはありませんよ。しかし、それを知るヒントは目の前にあります。
ICEの仲間も、ICEに所属していない方も、

競争するのではなく、広い視野で一緒に「共創」していきませんか？

～ I_{ce}-style ～

女性が創る、女性の為の、女性ならではの、
これからの女性のビジネス&ライフスタイル

【チェンジではなく新設】

色々な価値観・想い・ライフスタイル・キャリアマインドなどが、人それぞれあると思います。時代もどんどん変わっています。そのような中、ICEでは、先行でサロン事業部が、2017年より、自分たち（女性のみ）で、何度も話し合い、考え抜いた、制度・仕組み・待遇・環境・人事・キャリアパスで進みます。男性は、全面的にバックアップ・フォローし、いつでも矢面に出てもいい覚悟をもって、新しい創造に共感し、バージョンアップや改革ではなく、「女性が考える新しい女性の為のステージ」へ変革してまいります。その為にも女性自身の心と体のコンディションを整え、殺伐とした競争社会・ストレス社会の中であっても、遣り甲斐や喜び、思いやりし合える他己利益精神の仲間づくりを社内というくくりには囚われずに、そして同じ業界ということにもとらわれずに、心身共に、仕事生活共に、心が晴れやかに穏やかになる組織に変革致します。ICEから転職した人・起業した人・主婦になった人・同業他社の人・世の女性と、法人枠を完全になくした新しい、未来の女性の輝き歩むカタチを創造・発信します

【社会にも提案していきたい I-style】

楽天が誕生し、ネットやECの世界が変わったように、ユニクロが誕生し、アパレルの小売業が変わったように、ソフトバンクが誕生し、通信業界が変わったように、ラインやフェイスブックなど次々と世界を変えるSNS会社で出てきたように、我々も、美容・健康産業を大きく変えたいと思っています。しかし弊社はビジネスを変えるのではなく、「働くスタイル」を提案していきたい。その上で、お客様のことを最優先に考え、高い満足を与える。そして、スタッフ全員が仕事の的にも経済的にも喜びを感じ、地元にして社会に大きく貢献できる。そんな会社を創り上げたいと思っています。企業の主役は「人」です。それぞれの業務に携わっている「人」が、最高のパフォーマンスをあげられるように、また、ひとりひとりがもっと輝けるように、そして努力が実り社会に実証を示していくような一緒に働く仲間と会社の成長を図りたいと思っています。それを使命としています。美容・健康の分野が発展することで、あらゆる業界から注目を集めるようになればうれしい。結果、ビジネスシーンが活性化し、お客様、地元の方の生活土壌になれば幸せです。我々が、その一端を担えるかも知れない、という期待と希望がモチベーションの源です。しかもそれが、女性による、女性の為の、女性の新しいスタイルを女性自らが作り上げた時、モチベーションから達成感、さらなる挑戦にモチベイトされるでしょう。

もう一人じゃない、競争なんてしなくていい共創の時代

法人というくくりも関係のない仕組みを提案します。
力んで必死に、時には深刻になって頑張るのではなく
背伸びはするけど、深刻ではなく真剣に、顔晴れる
共感・共鳴でき、学びもある、そんなライフスタイル
感じたことをやっていきましょう。発信もしましょう。



現実

独立したけど
経営がキツイ・・・

昔セラピストを
やってたんだけど

自分の仕事ももっている
けど役に立てるなら
手伝いたい

女性にしかわからないこと・気持ち沢山
あるじゃん



生活

結婚しても働きたい！

パート・正社員・
短期と選びたい

子育て落ち着いた
たら戻りたい！

キャリアパスを
自分たちで考えたい！



不安

こういう制度って導入
できないかな・・・

コツコツやりたい
んだけどなあ・・・

競争社会・ノルマ
ノルマは勘弁！

男性社会大前提での
女性自立支援とかって、
おかしくない？

技術を高めたい！

知識を増やしたい！



啓発

資格を取りたい！

将来独立したい！

いつまでも綺麗で
健康でいたい！

セミナー講師
やってみたい！



想い

コスメについて
も知りたい！

分かち合いたい！
仲間が欲しい



ぷらんチャイズへの想い

我々の働く、許認可商売ではない業種は、競争が激しく、専門サロンも減り、単純に客の取り合い状態です。（エステ・アロマ・リラク・コスメ・サブリ・ネイル・マツパ・エクステ・健康食品・補整下着・美容機器 等）大手が異業種からの参入、ネットワークビジネス、税金対策を目的とした事業として、愛人などに始めさせるオーナーや法的によろしくないところ 等々、で業界参入・事業化・企業が、毎年のように多数あります。具体的には、現在、東京では「〇〇サロン」が7000店舗ほどあり、毎年6000店舗近くが立ち上がり、6000店舗以上が潰れます。また、小さなサロンや個人事業者でなくとも、中小企業の95%以上は、10年以内に撤退しています。また、問題だなと感じていることが、もう1つあります。「女性自立支援」「女性起業支援」「女性経営者支援」の大義を名目に、何でもかんでも、起業させたり、借金させてまでやらせたり、その上手数料を取り事業継続へのフォローがないとか、ビジネスで通用する次元ではないのに、起業までお手伝いすると、スクールビジネスや資格ビジネスをしている法人も非常に多い。ビジネスの大小にかかわらず、経営となると、きれいごとではなく本当に大変な世の中です。特に許認可商売ではない業界は、すぐに起業させたり、起業したり異業種参入があったり、本当に大変な状況で、潰れる前に一斉に値下げが始まり、価格破壊も起こされます。愛人オーナーがいる人も価格度外視でやる場合も多く、価格破壊に影響します。オイルトリートメントが1000円まで出てます・・・。要はちゃんと計画的に準備し、そもそも「自分にむいているかいらないか」の判断を、自分自身できちんと行い、その上で、少しでもお金がかからず、少しでも自力以外の力も借りれるシステムのほうが良いわけです。その1つのシステムがフランチャイズや代理店ですが、加盟料・毎月の売上に対するロイヤリティで、結局経営が行き詰まり起業するも辞めてしまう方が非常に多いのが現実です。個人独立店もフランチャイズも代理店も増えるほど、結局は競合が増えます。軒並みフランチャイズをしている会社は、ほぼほぼ全て倒産か売却に出ている状態です。要は超頑張らないと、ビジネスでは儲かりません。うまい話などないです。しかしやりがいがあったり、志が一緒の仲間がいると心が豊かになります。

ICEが目指すべき **志** と **経営ヴィジョン** の1つは、**雇用創出** です。ICEの志に関して、共鳴してくれる方とのみ共存していきたいと考えています。このご提案は、基本個人様向けや小企業様向けです。ICEのビジネス利益は「**ほぼ無し**」です。志 (ICE mission) を読んでいただければわかりますが、ビジネス弱者、貧困者が、不安な安心できない世の中にしたくない。大儲けやビッグビジネスではなく、小さなサロンで収入が少なくても、笑顔になれる生活が作れるようにと考えました。それが使命です。

ぷらんチャイズの意味

プチフランチャイズ (NOフランチャイズ)
+
プラン&プリペア (計画的に準備する)
+
プラクティス (ビジネス実践的練習)
+
パーソナル&ピア (個人事業主と対等の仲間として)
+
ピースフル コエグジスタンス (平和的共存)

懐を豊かにする前に、楽なこと探す前に、

心が豊かになり、志ある仕事をする仲間 になりませんか？

志あわせを生む、美ビジネスをして、**地方雇用創出・地域活性・女性雇用創出**、
そして**世界貧困地域へ雇用創出**への足掛かりとなるような**笑売**を共にしましょう！

ぷらんチャイジー

【参加資格】

ICEの志に共鳴してくれ、平和的共存をしていこうという意志をお持ちの方で、美容・健康サービス業者という考えの方

【参加エリア条件】

リゾート地以外のサロン(出店予定)であること (ICE直営店との競合は不可)

【NOフランチャイズ】

加盟金一切無し！売上ロイヤリティ一切なし！メニューやHP・看板・店舗設計強制一切なし！ 実費だけ徴収します。

【MUST項目】

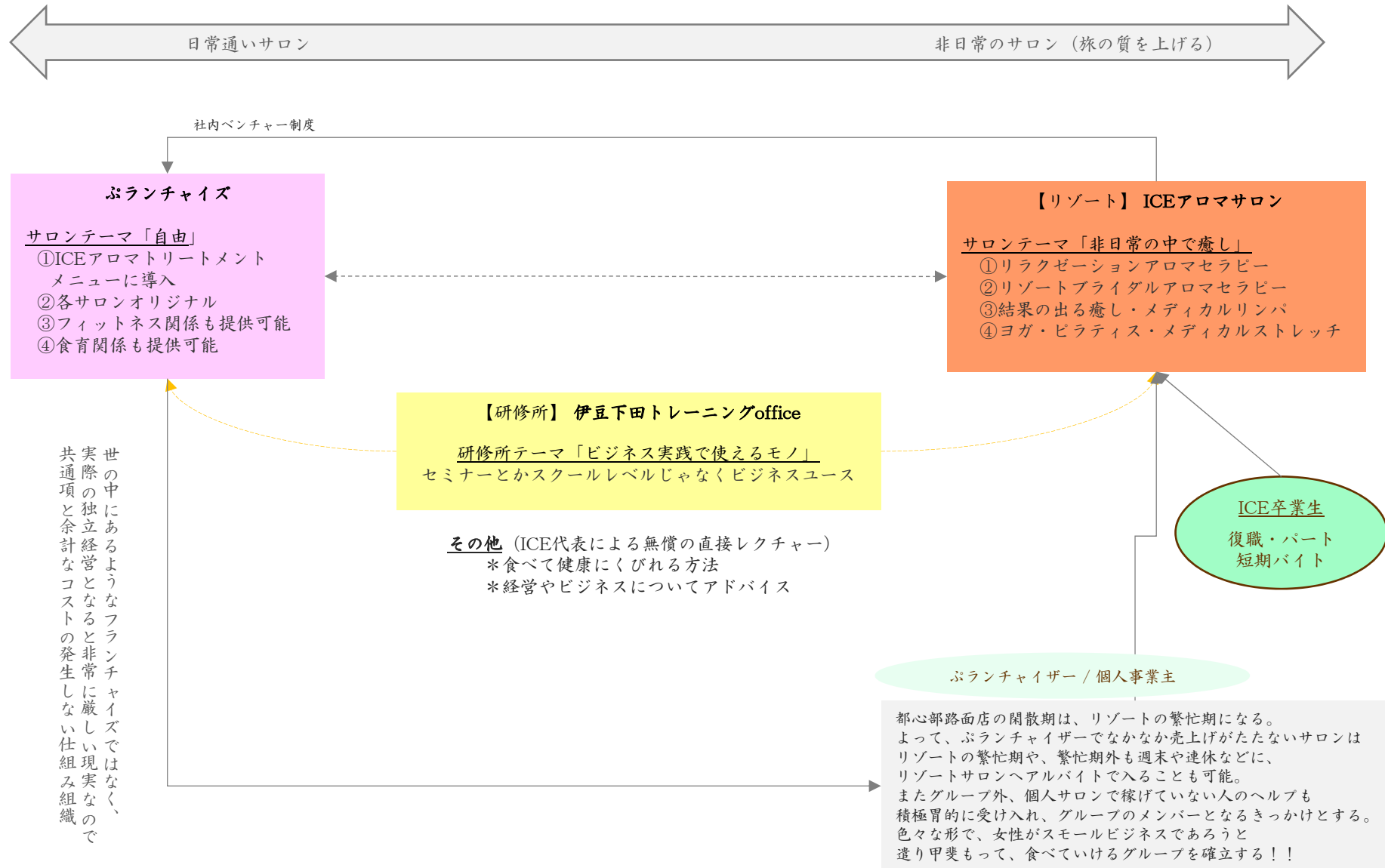
- * ICEのスタンダードのアロマトリートメント（フルボディ）メニューを必ず入れる。主のメニューである必要はありません
フェイシャル・ボディ・フット単体メニューもICE直営のリゾートサロンのお客様の日常使いのサロンとして告知します。
- * ICEのメニューでは、ICEのオイル・コスメを必ず使用してください。その他のメニューでは自由になさってください。
- * ぷらんチャイジーになるための技術研修は、伊豆トレーニング合宿所で行います。その後、ICE直営リゾートサロンで、2～3か月の現場実地ビジネス経験を経てプランチャイジーとなります。
- * 名刺・ホームページ・ブログ・各種SNSには、「ICE-Pグループ <http://www.iceresort.jp/>」と入れてください。
- * ICE-P参加の各サロンをお互いお勧めし合いましょ！

【その他の詳細】

- * トレーニングや研修や実費などに関しては、お問い合わせください。その他の面含め、詳細のお話をいたします。

上記以外の縛りは一切なしです！もはやフランチャイズ？ということで、NOフランチャイズとうたっています。ICEにメリット全然くないですか？と聞かれます。志があるので大丈夫です！また、問題定義している部分も重要で、ある程度集客できているサロンで実際に経験し、その上で「辛い！」「これ独立したら1人でやるとなると、できなそう」「あっスクールでやった技術はお金を取れるレベルではないんだ・・・」となった場合、店舗借りてとか、（女性起業には審査が非常に甘い）借金してとか、コンサルみたいな人にいわれるのでとか、儲かるよって言われたとか、安易ではないとは思いますが、理想先行型で独立するのを、一旦踏みとどまり冷静に自分を分析し、見直すことができる場を提供できるので、リスクも回避できるし、問題なく企業となれば、ICE直営店のやり方なども大いに参考にしてもらいたいし、その他の技術も提供します！！

志を共にする同士として無理のない競争のない平和的共創の共存共栄とナレッジベース構築・共有



ICE-P サロン

ICE直営サロン

- * グループSNS運用、グループ限定で「実費のみの」交流会やセミナーやランチ会など実施。
- * 技術・サービス・集客・販売などのノウハウ共有
- * プランチャイザーがオリジナルコスメやオイルを立ち上げる際のメリット。
ロット数や仕入れ値が壁になるものです。しかし、グループコミュニティで
容器だけ一緒のものを発注して、容器仕入れロットをクリアにするなどのことを可能に！

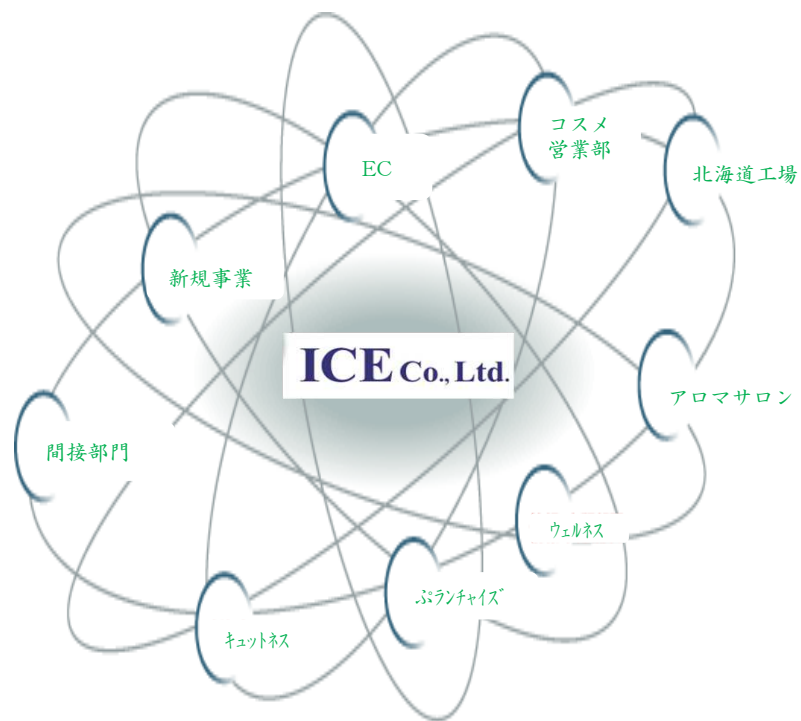
ナレッジベース

ナレッジ（ノウハウ）の蓄積・共有をデータ化し、グループ内は無償でオープンにしていく。オープンされた技術やサービスを、リニューアルし、個々のオリジナルメニューとしてどんどんお互い活用し、お互い成長していく。IT業界のオープンソースなどもそうですね。要は、隠すのでもなく、ビジネス競争するのではなく・・・下記がこの構想の最重要項目です！

無償共創

ICEキュットネス

ICE研修所



I_{ce}-style

機会がある
学びがある
共感がある

共志である協師が増殖中

コンサルや講師や先生ということではなく、ICEの構想・考えに共鳴・共感してくれる、各界・各社、その道のプロ（協力してくれる師）が、どんどん増えています。1つの法人という狭い枠ではなく、同業社・者を競合とみるのではなく、「叶業」と捉え、マインド・技術・ノウハウなど色々と学ぶことができるビューティステーションとしてのICE



No necessary to compete